

VABILO

SPOT Svetovanje Savinjska vabi na spletni seminar z naslovom:

»Kako pridobiti in zadržati stranke«.

Seminar bo izveden v **sredo, 12. maja 2021, z začetkom ob 8.30 uri.**

Udeleženci se boste naučili sistematično oceniti in voditi prodajna pogajanja v treh korakih, skladno s komunikacijsko – psihološko osnovo. Spoznali boste potrebe in želje posamezne stranke, se naučili aktivnega poslušanja in pravilne uporabe kraljevske tehnike vprašanj, pridobili znanje o tehnikah argumentiranja in končnih rešitev.

Spletni seminar je namenjen mikro, malim in srednje velikim podjetjem, trajal bo štiri pedagoške ure in je za udeležence brezplačen. Organizira ga Razvojnna agencija Sotla, SPOT Svetovanje Savinjska, v sodelovanju z OOO Šmarje pri Jelšah in OOO Šentjur.

Izvajalec seminarja: KHD skupina d. o. o. - Andrej Zalokar, svetovalec, poslovni trener in coach za področje prodaje, komunikacije in vodenje ljudi.

Potek spletnega seminarja: Spletni seminar bo potekal v ON-LINE obliki (v živo), in sicer med 8.30 in 11.45.

Prijava: Udeležba na predavanju je za vse udeležence brezplačna, obvezna je prijava preko povezave: <https://forms.gle/WD7QSDqxF55s7g7>.

Prijave zbiramo do ponedeljka, 10. maja 2021 oziroma do zapolnitve prostih mest.

Vsa navodila in napotke za sledenje spletnemu seminarju boste pred izvedbo spletnega seminarja prejeli na vaš elektronski naslov.

Vabljeni, da se nam pridružite.